

Wat is uw eigendomsvoorbehoud
bij (inter)nationale leveringen
eigenlijk waard?



Eigendomsvoorbehoud bij (inter)nationale leveringen: wat is het waard?

Het is bij de meeste leveranciers van roerende zaken tegenwoordig wel bekend dat een eigendomsvoorbehoud één van de belangrijkste onderdelen van de algemene verkoopvoorwaarden is. Op die manier blijft tenslotte de eigendom van de geleverde goederen bij de leverancier tot het moment dat de facturen betaald zijn. Vooral bij een faillissement van uw leverancier blijkt dit een waardevolle bepaling, zeker als er kort voor het faillissement is uitgeleverd en er nog veel goederen bij de afnemer aanwezig zijn. Maar is het eigendomsvoorbehoud wel altijd van toepassing en wat zijn de valkuilen?

Als er geen algemene voorwaarden tussen leverancier en afnemer gelden

Hoofregel is dat als er geen eigendomsvoorbehoud is afgesproken tussen partijen bij de levering van de goederen, de eigendom hiervan overgaat naar de koper, ook al zijn deze nog niet betaald. U bent dus na de levering *geen* eigenaar meer van die goederen. Dit lijkt misschien niet logisch, maar het heeft wel verstrekkende gevolgen: in feite kan de koper gewoon zijn eigendom (lees "uw" goederen) blijven doorverkopen, ook als hij u niet of te laat betaalt. Kortom, het advies is om standaard met uw afnemers een eigendomsvoorbehoud af te spreken.

Wat zijn de valkuilen bij een eigendomsvoorbehoud?

Het afspreken van een eigendomsvoorbehoud lijkt misschien eenvoudig, maar er zijn toch wel wat zaken waarop gelet moet worden. Een eigendomsvoorbehoud kan apart worden overeengekomen tussen partijen, maar het is gebruikelijker dat deze in de algemene voorwaarden worden opgenomen. Als de verkoper verkoopvoorwaarden hanteert zal hierin dus een goed geformuleerd eigendomsvoorbehoud moeten worden opgenomen. Maar alleen met het opnemen ervan in uw voorwaarden bent u er nog niet. Allereerst zal de toepasselijkheid van de voorwaarden moeten zijn overeengekomen tussen beide partijen en er is ook nog een vernietigingsmogelijkheid door de koper, die hij na het sluiten van de overeenkomst kan invoeren, als hij namelijk niet inhoudelijk bekend is met die voorwaarden. Soms gelden er in het buitenland ook nog specifieke eisen alvorens je het eigendomsvoorbehoud tegen bepaalde partijen (zoals een verhuurder) kunt invoeren. Alsof dit alles nog niet ingewikkeld genoeg is, zijn er ook nog verschillende soorten van eigendomsvoorbehoud (breed en eng) én in het buitenland zijn soms weer varianten mogelijk die we in Nederland niet kennen (zoals een verlengd eigendomsvoorbehoud in Duitsland).

Bij dit alles dient niet vergeten te worden dat in de praktijk pas veelal een beroep op een eigendomsvoorbehoud wordt gedaan, als de afnemer in grote financiële problemen zit of zelfs al failliet is. In dat laatste geval zal ten aanzien van de curator, die meestal ook advocaat is, het eigendomsvoorbehoud moeten worden afgedwongen. Het spreekt voor zich dat u dan met de juiste juridische argumenten moet komen, deze worden immers door de curator getoetst!

Hoe zit dat bij internationaal zaken doe in het buitenland?

Omdat hier samenloop van toepasselijk recht van verschillende landen dreigt, is het belangrijk een aantal dingen te onderscheiden:

- Welk recht is door partijen overeengekomen? Dit wordt ook wel de rechtskeuze genoemd. De plaats bij uitstek om dit duidelijk met uw wederpartij overeen te komen zijn de algemene voorwaarden. Overigens zal binnen de EU normaal gesproken, als op dit punt niets is afgesproken, bij koopovereenkomsten het recht van het land van de verkoper gelden;
- Plaats van levering: goederenrechtelijk is bepalend het land waar de goederen zijn geleverd;
- In welk land zijn de goederen op het moment van inroepen van het eigendomsvoorbehoud? Als dat het buitenland is, zal ook het recht van dat land gelden: er wordt in dat geval naar buitenlands recht beoordeeld of er een rechtsgeldig eigendomsvoorbehoud is overeengekomen, wat ook in het buitenland uitgevoerd kan worden.

Aan de hand van een praktijkvoorbeeld zal ik het dit toelichten:

Het Nederlandse Modebedrijf Fashion wil aan een afnemer in België een partij broeken leveren. Om het risico te beperken wordt een eigendomsvoorbehoud afgesproken, zoals dat in de verkoopvoorwaarden van Modebedrijf Fashion is opgenomen. Als de levering in België plaatsvindt en de goederen zich daar uiteindelijk ook zullen bevinden, is de zekerste optie om voor Belgisch recht te kiezen (rechtskeuze). Op die manier kan er tenslotte weinig discussie zijn over welk recht van toepassing is (nu zowel de rechtskeuze als de levering als de plek waar de goederen zich bevinden, alle tot toepasselijkheid van Belgisch recht leiden). Dit wordt overigens nog belangrijker als er zaken wordt gedaan met een land als Duitsland, waar de regels voor het eigendomsvoorbehoud meer afwijken van de Nederlandse.

Conclusie

Het is daarom belangrijk om u goed te laten informeren over hoe u uw eigendomsvoorbehoud het beste kunt formuleren en op welke manier u het maximaal kunt inzetten. Dit geldt niet alleen binnen Nederland, maar zeker ook als u internationale zaken doet. Modint Credit & Finance staat u graag met raad en daad bij om te zorgen dat u maximaal profijt hebt van een goed geformuleerd eigendomsvoorbehoud.